

奈良市あすなら起業の会
「やまとなでしこ」
セミナー

「世界を動かすたった一つのもの、
それは情熱である。」

ようこそ！

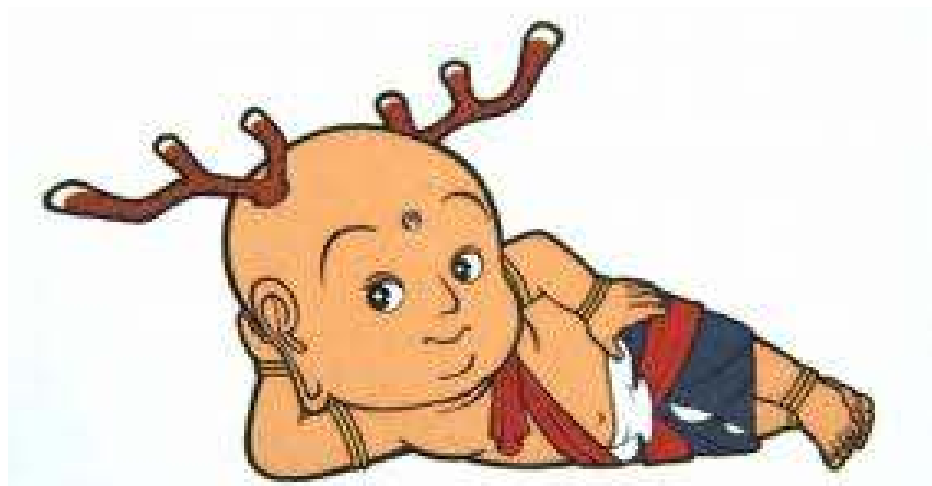
茶畑へ

和束は
初めて？

実は、僕も

奈良出身

(郡山)



I



奈良

A large, solid red circle is centered on a white background. Inside the circle, the Japanese phrase "一緒にがんばろう！" (Isshoni ganbarou!) is written in white, stylized characters. The text is arranged in two lines: the first line contains "一緒に" and the second line contains "がんばろう！".

一緒に
がんばろう！

質問

ご商売は？

起業して
何年目くらい？

今の悩みは？

ありがとうございます



今日お話ししたいこと

- おぶぶについて
- 僕たちが考える商売
- 茶畑オーナー制度
- 楽しく商売するために
- さいごに

おぶぶについて



副代表・企画営業
松本靖治
(おぶぶまつ)

2004年、あっきーや和東人の茶作りへの情熱に感動。東京でのサラリーマン人生に見切りをつけ、おぶぶ設立より参画。1974年生。

僕たちが考える商売

質問

あなたにとって
商売ってなんですか？



僕たちの考える商売
とは、

楽しい場(状況)を
提供すること。



僕たちの考える商売
とは、

①

楽しい場(状況)を
提供すること。

場(状況)



価値

(たとえばお金)



例えば・・・、

お茶。

おいしい(という状況)

おもてなし(という状況)

形あるモノが
価値じゃない。

本当の価値は
カタチがない。



僕たちの考える商売
とは、

②

継続すること。

あなたのご商売で
提供できる
最強の場(状況)とは
なにか？



僕たちの考える商売
とは、

③

同志を持つこと。



おぶぶの場合、 茶畑オーナー制度

茶畑オーナー制度 について

楽しく商売するため
めに

楽しく
商売するために
必要な考え方

価値とは
決して
お金だけではない

あなたが提供できる
価値(≠お金)とは
なにか？



例えば おぶふの場合、 国際インターン制度



国際インターン生 労働 ⇔ 経験



価値 \neq お金

起業期を振り返って
思うこと。
(マインドマップ)

楽しく商売を
続けよう！

使命を持ち、
いい仲間とつながろう！

もちろん
楽しみながら

一歩ずつ

おぶぶも
ゼロからの
スタートでした。

初めての海外の お客さま



米国在住 日本人 寿司シェフ

2005年、
当時

茶畑オーナー制度も
英語サイトもなく、
海外通販の
経験もなかった。

今の姿は、
一歩ずつ
進んだ結果

だから、最初は

楽しもう！

(失敗も含めて)

最近の失敗

いろいろある。

でも・・・

楽しもう！

(失敗も含めて)

続けていければ、
使命に出会える。

さいごに