

インターネットを
活用して
すごいことをしよう！



セミナーに

入る前に

黙って

聞いて聞いては

いけません！

ワイワイガヤガヤ
のほうか
頭に残ります。

話を聞く
のではなく、

「自分だったら
どうするのか？」

「今の自分と
どこがどう
ちがうのか？」

と

自問し続けて
ください。

そして

どんどん
質問して、
話のコシを
折ってください。

どんどん

となりの人と

話して下さい。

今日お話したいこと

おぶぶについて

小さなお店を

楽しく運営するために！

最後に

おぶぶぶに

ついて



農業 (お茶)



インターネット 産直通販

茶畑オーナー制度



1日50円で京都に茶畑をオーナーできる



メンバー

企画
営業



生産

顧客
対応

現在3人で運営

場所

京都府和東(わづか)町



京都最南部の
和東町

京都一の
宇治茶産地

茶作り

八百年の

歴史

でも。。。。

人口5千人

ましいとし
百人ずつ
人が減る

過疎・高齢

の町

これが
ニッポンの
農村の姿

どげんか

せんといかん

おぶぶぶの

はじまり

はじまりは

十五年前

新規就農

二

農業ベンチャー

一杯の

お茶の

香りに感動

大学を中退

茶農家を

目指す

十年の修行の
のち

2004年3月

ネット直販モデル
京都おぶぶ茶苑
オープン

おぶぶって何？



「おぶぶ」とは、
京都の言葉で
「お茶」のこと。

ぶぶ漬け＝お茶漬け

おぶぶぶの

コンセプト

茶畑から
お茶の感動を
世界に伝える

おぶぶぶの

活動

①茶の育成



管理茶園面積5000坪

②製茶



年産約6トン

③販売



日本全国及び海外116カ国に発送可能
海外発送実績：21カ国。

④ インストラクション



⑤茶畑での体験



茶摘体験



茶苗の植林体験

このような

活動を

通して

茶畑オーナーを募り



1日50円で京都に茶畑をオーナーできる



茶畑オーナーと共に



誇るべき

日本文化である

お茶の魅力を

世界に伝え、

危機的な状況の
ニッポンの農業を
盛り上げたい！

メソバミ一

メンバー

企画
営業



生産

顧客
対応

現在3人で運営

代表・生産者
喜多 章浩
(あっきー)

15年前、京都・和束で
飲んだ一杯の茶に感動。
大学を中退し、茶農家に。
十年の修業ののち、
‘04年3月、おぶぶ設立。
1975年生。





副代表・企画営業 松本靖治 (おぶぶまつ)

5年前、あっきーや和東人の茶作りへの情熱に感動。東京でのサラリーマン人生に見切りをつけ、おぶぶ設立より参画。1974年生。

顧客対応・商品発送

竹内加代

(かよちゃん)

8年前、和東の茶畑に魅せられ、家族と共に和東に移住。2年前、メンバー募集の折込チラシを見て、参画。1974年生。二児の母。



はじめは、三人ともずぶのド素人。

ダメリーマン



大学中退

パソコン触ったことない。

實續

茶作り15年、設立より5年

① お客さま

- のべ購入顧客数1万人以上
- 【おぶぶNEWS】読者4万人



茶作り15年、設立より5年

② マスコミ

NHK、読売・朝日・毎日新聞など、
掲載多数。

朝日新聞



NHK



KBSラジオ



茶作り15年、設立より5年

③ 受賞



2006年 京都HP大賞・大賞

2007年 オンラインショッピング大賞・大賞
ベストECショップ大賞・特別賞

2008年 信毎ホームページ大賞・投票2位

2009年 横浜BPコンテストファイナリスト

茶作り15年、設立より5年

④



2008年

京都府が

助成する事業に。

今、話しているおぶぶ松本について (補足)

- 1974年生まれ。現在35歳。
- 奈良で生まれて、18歳まで奈良ですごし、北海道の大学で2年留年。
- 工学部土木工学科を卒業し、建設会社のサラリーマンとして工事現場で3年半をすごし、今から5年前、サラリーマンの人生に限界を感じ、
- たまたま実弟やその友人あっきー(現代表)が、茶農家に新規就農してたので、
- 仲間と二人で副業程度でネットショップおぶぶを東京にて立ち上げました。(発送は京都の茶産地から)
- しかし、取込詐欺にあうわ、弟は茶農家をやめるわ、もともとのおぶぶの母体だった企業からは放り出されるわ、一緒に立ち上げた仲間も去るわ、の始末。
- ちなみに、おぶぶ始めるまで、お茶のこともネットのことも良く知りませんでした。
- 今日こんなところに立たせてもらっているのは、奇跡かもしれません。

おぶぶぶの
お茶について

宇治茶の中でも
最高級とされる

わづかちや

和東茶

和東茶は、茶問屋を通して 宇治茶として全国に流通



茶問屋が選ぶ
日本一評価の高い
お茶
(三年連続)

卸値で1キロ10万円超

なぜ和東茶は
評価が高い？

お茶の栽培に
適した気候風土

寒暖の差、霧

茶作り800年 の伝統



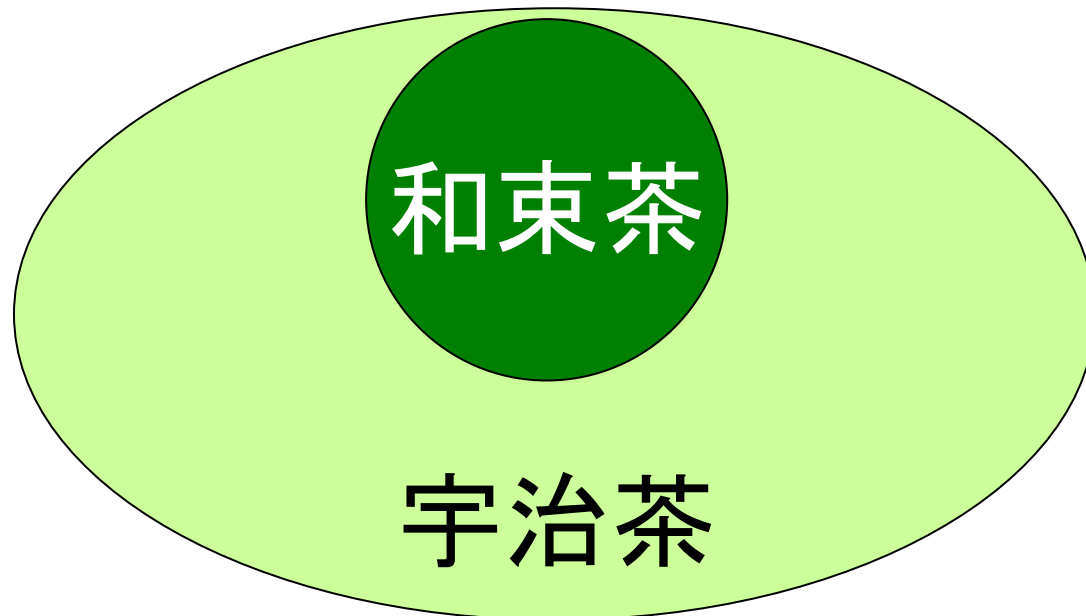
栄西禅師

今も息づく

茶作りへの情熱

なぜ、 和東茶はマイナーなのか？

- ・ その全てが「宇治茶」として流通。
- ・ 宇治茶の香りの基本となる茶葉。

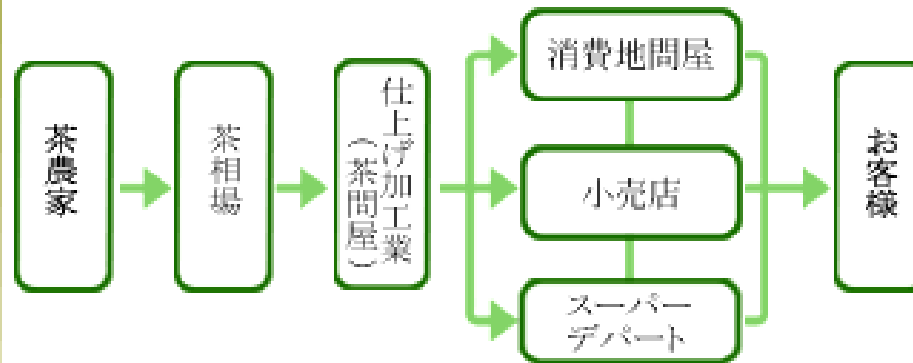


おぶぶの場合、 生産者から消費者へ直送！

流通ルートが全然ちがうぞ！の図



通常の流通ルートの場合



おぶぶの場合は、いたってシンプル。



※出展：日本茶インストラクター講座資料等より、編纂

茶畑直送だから
100%京都和東産
宇治茶が
確実に手に入る。

しかもお安く♪

だから

これから飲食業を

始める方は

ご連絡を！

担当

おぶぶ松本

090-6129-6184

matsu@obubu.com

まとめ

事業概要で

お伝えしたかった

こと。

1

はじめは、
金なし
コネなし
技術なし

しかも
過疎の町で。

でも
ここまで
来れた

何が

そうさせたのか？

小青龙丸

世界を動かす
たった一つのもの
それは、**情熱**である。

byサンテグジュペリ
(星の王子様の著者)

2

コンセプトが
あれば、
協力者が
現れる

なにが

そうさせたのか？

糸 迷 糸 疋

やり遂げろ。

この世界で**継続**ほど価値のあるものはない。

才能は違う。

才能があっても失敗している人はたくさんいる。

天才も違う。

恵まれなかった天才は

ことわざになるほどこの世にいる。

教育も違う。

世界には教育を受けた落伍者が溢れている。

信念と**継続**だけが全能である。

byレイ・クロク(マクドナルド創業者)

②本題

小さなお店を
楽しく運営する
ために！

前 提

始めは
楽しくないことも
多い。

たとえば・・・、

無視される。

馬鹿にされる。

理解されない。

しかも

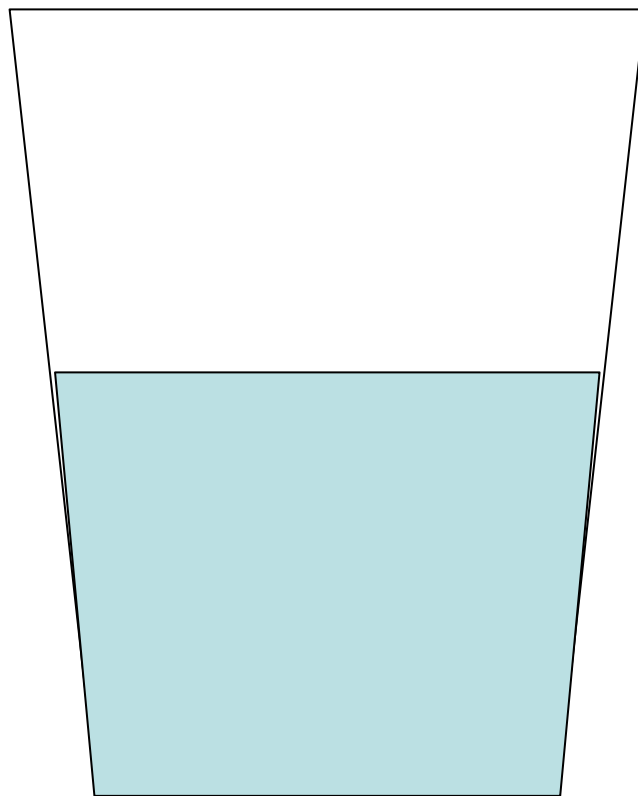
売れない。

どうするか？

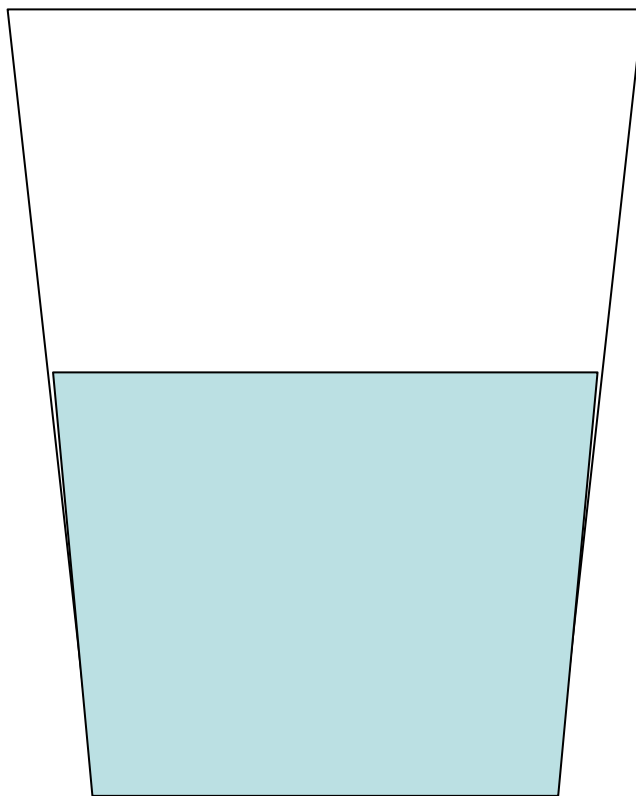
くじけない。

コップの水の
どっちを見るか？

もう半分しかない、



まだ半分ある！



けっこうつらいけど
はじめはこれしか
ないと思う

本題の前に 質問

あなたが作りたい
お店は？

ユニクロ

UNIQLO CO., LTD



売上高	3,936億円
従業員数	1733人
店舗数	400店舗

ワタミ

あなたのリビング&ダイニング



売上高	1042億円
従業員数	3128人
直営店舗数	634店舗

大規模なお店

店舗数

商品数

で勝負

圧倒的な
露出の差

店舗数や
商品数で
勝てるのか？

基本的に
小さなお店は
店舗数も
商品数も少ない

だから
小さなお店は、

小規模シヨツプの 勝負どころ

25

お得意様

話題性



お得意様

お得意様

って何？

自社の
商品や
コンセプトに

共感して

共感って？

「いい！」「すごい！」

とか思ってもらえること

行動して
くれる人。

行動って？

購入・口コミ・紹介etc

商品に共感は
物販で
ある以上、

当たり前前

コンセプトにも
共感してもらおう

小冊子



お得意さま様を
大切にすると
いうことは、

突き詰めると

会員

ビジネス

あなたの
商売の場合、
どうやって
会員ビジネス化
するか？

おぶぶぶの場合。

茶烟才一十一制度

茶畑オーナー制度



1日50円で京都に茶畑をオーナーできる



特徴

- 一口：1日50円で茶畑一坪。
(月額1500円)
- 世界中からオーナーになれる。
(1日80円月額2400円)
- お一人様何口でもOK！
- 団体・法人でもなれる。

茶畑のオーナーは
土地の所有ではなく、
お茶の木々のオーナー。
面倒な手続や作業は、
不要。

~~税金~~

~~維持管理~~

茶畑オーナーの

メリット



ステータス



年6回お茶



専用ギフト



VIP待遇



植林

1

年6回旬のお茶が届く
(もちろん送料無料)

三月 桜茶 日本一早い新茶



五月 春の新茶



一月 大福茶



七月 夏の新茶 新番茶

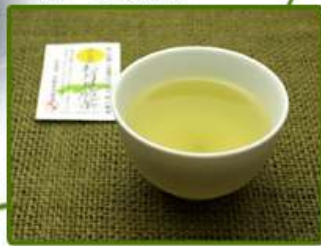


冬
春秋
夏

十二月 熟成かぶせ茶



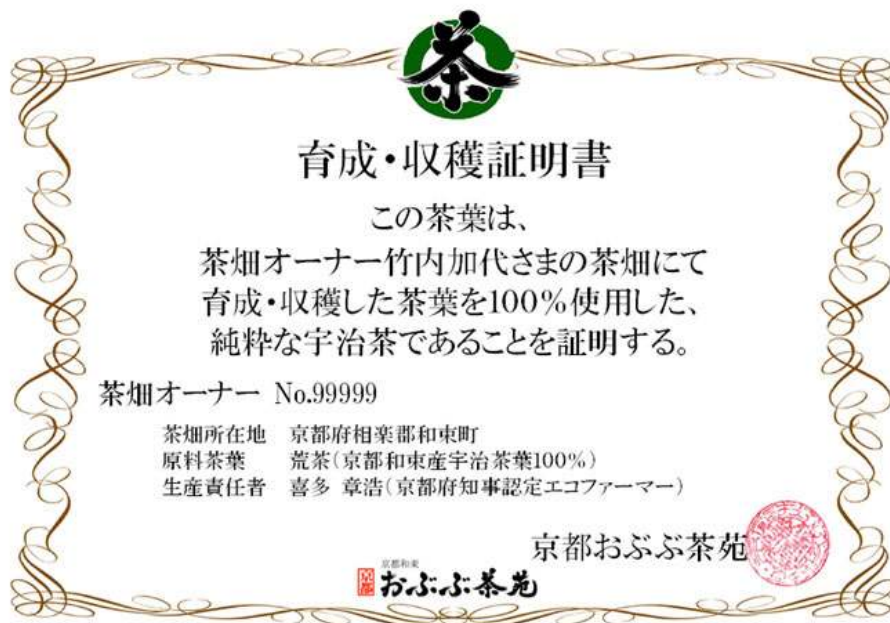
十月 秋の新茶



茶葉

合計1.2kg
市価23,000円相当

② オーナー茶畑の 収穫証明付きギフト



③

オリジナル オーダーメイド茶



④

茶畑での

VIP待遇

お茶の試飲



茶畑案内



農作業体験



⑤

地球に
木を植ええられる。



茶苗の植林

⑥ 京都に茶畑を持っていると 自慢できる



自慢グッズ①

思わず、あげたくなる一煎パック



非売品

自慢グッズ②

飾れる茶畑オーナー証



非売品

⑦ 茶畑オーナーさま専用 コミュニティ

The screenshot shows the website for 'Tea Field Owner Community' (茶畑オーナー様専用 コミュニティ). The header includes the site name '茶畑直送のお茶 おぶふ茶苑' and navigation links like 'ホーム', '最新日記', 'ランキング', 'トピック検索', and 'メンバー検索'. There are also buttons for '設定変更' and 'ログアウト'. Below the header is a search bar and a list of navigation tabs: 'トップ', 'ともだち', '日記', 'メッセージ', 'あしあと', 'お気に入り', 'マイページ確認', and 'プロフィール確認'. The main content area features a 'お知らせ' (Notice) section with several announcements, including dates and locations like '10/3(土) 満月茶会&コンサート at 京都・焼肉南山(茶畑オーナーのお店)'. Below the notices is a photo gallery with a '写真を編集' (Edit photos) button. At the bottom, there is a calendar view for the month of September, with the 17th (Thursday) highlighted. Navigation buttons for the calendar include '予定', '9/17(木)', '追加', and '<< >>'. At the very bottom, there are search and navigation controls: '次を検索(N)', '前を検索(P)', and 'すべて強調'.

SNS 9月開始

社会的なメリット

- 日本の農業を守る。
- 日本文化を世界へ伝える。



あなたの場合は

どんな

会員ビジネスが

考えられるか？

会員ビジネスの メリット

①

経営が安定する。

だから、
サービスが充実する

おぶぶの場合

⑦ 茶畑オーナーさま専用 コミュニティ

The screenshot shows the website for 'Tea Field Owner's Community' (茶畑オーナー様専用 コミュニティ). The header includes the site name '茶畑直送のお茶 おぶふ茶苑' and navigation links for Home, Latest Diary, Ranking, Topic Search, and Member Search. There are buttons for 'Settings/Change' and 'Logout'. A search bar is present with filters for 'Diary', 'Topics', and 'Messages'. A 'Notice' section (お知らせ) contains several announcements, including a meeting on 11/29 and new messages. Below the notices is a photo gallery with a 'Tea' (茶) sign and a 'Collect Photos' button. At the bottom, there is a calendar for September 2017, with the 17th (Saturday) highlighted. Navigation buttons for 'Next', 'Previous', and 'Force Refresh' are visible at the very bottom.

茶畑直送のお茶
おぶふ茶苑
茶畑オーナー様専用 コミュニティ

ホーム 最新日記 ランキング トピック検索 メンバー検索 設定変更 ログアウト

トップ ともだち 日記 メッセージ あしあと お気に入り マイページ確認 プロフィール確認

SEARCH 日記 トピックス メッセージ

お知らせ

- 10/3(土) 満月茶会&コンサート at 京都・焼肉南山(茶畑オーナーのお店)
- 10/3(土) 京都創業塾茶畑オーナー制度ができるまでの話をさせていただきます。
- 10/10(土) 秋の茶摘体験
- 11/21(土)午後~at 京都 11/29(日)午後~at 東京 茶畑オーナーミーティング 詳細はもうちょっと待って下さいね。

★新着メッセージが2件あります! [メッセージを読む](#)
★1件の日記に対して新着コメントがあります! [日記を見る](#)

写真を編集

次を検索(N) 前を検索(P) すべて強制

予定 9/17(木) 追加 << ■ >>

9/13 (日)	14 (月)	15 (火)	16 (水)	17 (木)	18 (金)	19 (土)
----------	--------	--------	--------	--------	--------	--------

SNS 9月開始

②

お客様の
デフォルトが
自分の店になる

個別サービスが
提供できる。

おぶぶの場合

オリジナル オーダーメイド茶



御社のロゴ入り オーダーメイド茶



③

お客様が
営業してくれる。

紹介が増える



話題性

話題性って？

お客様が
話題に
してくれらること

なぜ
話題に
してくれる？

商品がよかった
お店が良かった
イベントが面白かった
etc

商品がよさそう
お店が良さそう
イベントが面白そう
etc

プラス
切り口

えこんぽん



言葉のお茶



<p>いつも ありがとう。 私の人生のお手本。 京都のお茶で ほっと一息してね おふふ茶</p> <p>太陽の煎茶(春)</p> 	<p>会いたいな ごめんね 今度ゆっくり会いに行こね。 京都のお茶で ほっと一息してね おふふ茶</p> <p>玄米茶</p> 	<p>やさしい笑顔が 大好き!! 私の自慢です。 京都のお茶で ほっと一息してね おふふ茶</p> <p>ほうじ茶</p> 	<p>年をかやねる すばらしい 教えてくれありがとう。 京都のお茶で ほっと一息してね おふふ茶</p> <p>大地の煎茶</p> 	<p>元気で 長生きしてね。 目指せ100歳。 京都のお茶で ほっと一息してね おふふ茶</p> <p>かぶせ煎茶</p> 
--	---	---	---	---

話題性が

あれば

口ヨニ

されるし

マスコミも

興味を持つ

さらに

能動的に

プレス

リリース

マスコミって何？

- ・ マスコミ＝新聞・雑誌・ラジオ・テレビ・ポータルサイト
- ・ マスコミは声の大きなお客さまだと思う。
- ・ つまり、マスコミもお客さまの一人。
- ・ すぐに購入につながるマスコミもあれば、つながらないマスコミもあります。
- ・ でもどっちも大事。
- ・ なぜなら、自分たちではないヒトが、自分たちのことをいいよ～って、いってくれてるんだから、大事にしないといかんとおもいます。
- ・ そんでもって、大事にしていると、マスコミがマスコミを呼んでくれるようになります！

いかにしてマスコミに露出するか？

- ・ どうやったらマスコミが来るのか？

考え方

- ・ まずは2択

マスコミが勝手に来るor知らせて来てくれる。

- ・ 知らせる方法は、プレスリリース。

プレスリリースの書き方と、送り方を知る。

プレスリリースの書き方と、送り方

- ・ プレスリリースの書き方

マスコミの人は忙しい。ネタ不足に困っている。

- ・ 簡潔に書く(A4一枚にまとめる)。
- ・ この内容をどう料理してやろうか?と思ってもらえるように書く。
- ・ 送り先は、PR手帳やネットでチェック。
- ・ 送り方は、FAX(FAXステーション)。

自分で送れます!

小規模シヨツプ
を楽しく運営する
ために

②

内部的な

要因

小規模シヨツプは
人数が少ない。

だから

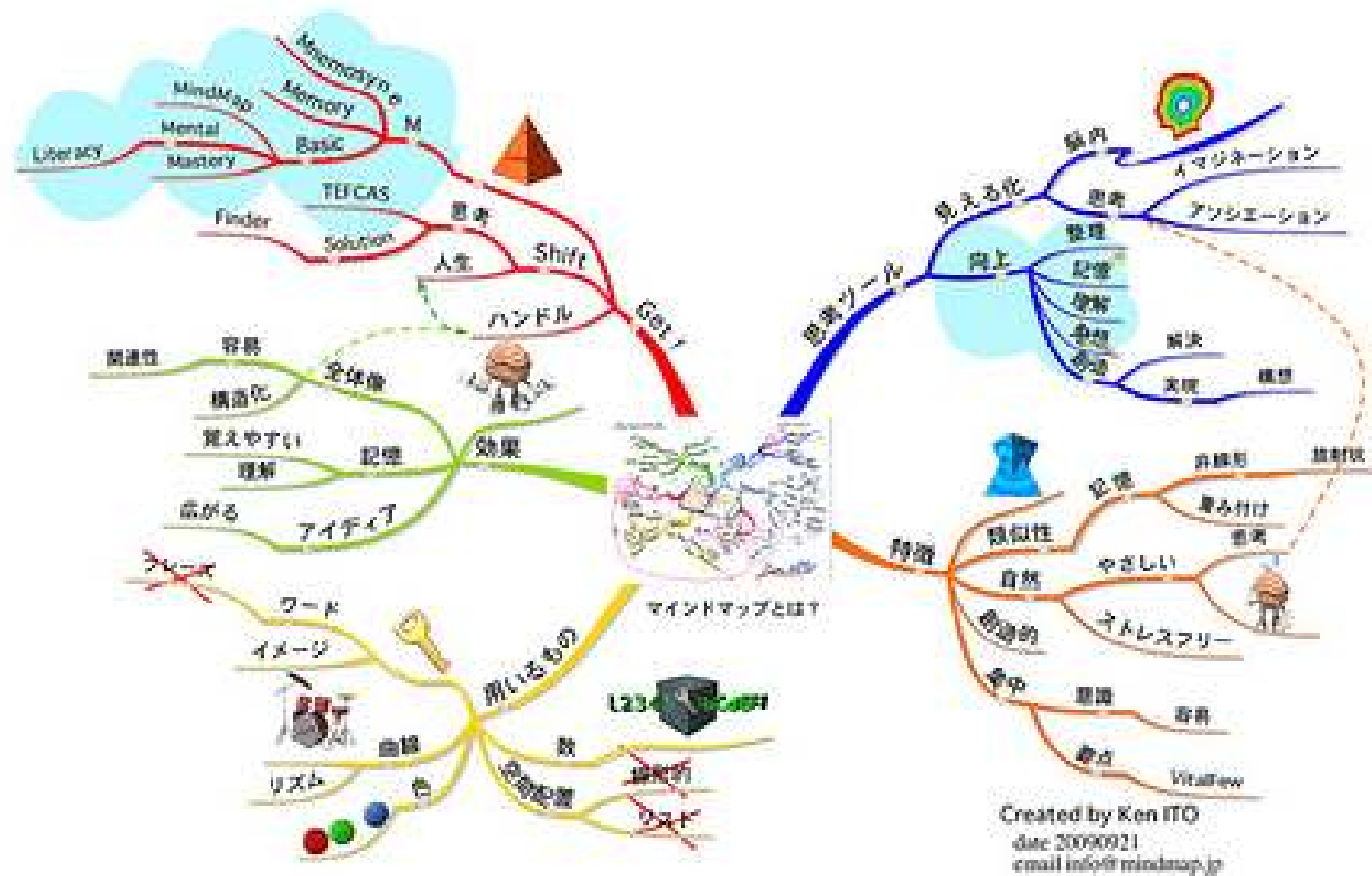
小規模シヨツプは
個人の能力が
カギ

まず、自分
の能力を上げる

①

思考の整理

マインドマップ



②

人脈づくり

自分のチームを作る。

- ネットショップビジネスを楽しむ会

挑戦する。

- ビジネスプランコンテスト
- ベストECショップ大賞

③

ひととおり
自分でやる

④

頑健な体を
維持する。

ヨガ



DAY 1 YOGA RETREAT AT KYOTO KONTAIJI

第一日目

ヨガリトリート at 京都金胎寺

断食



「食べること、やめました」 1日青汁1杯だけで元気に13年 森 美智代 (著)

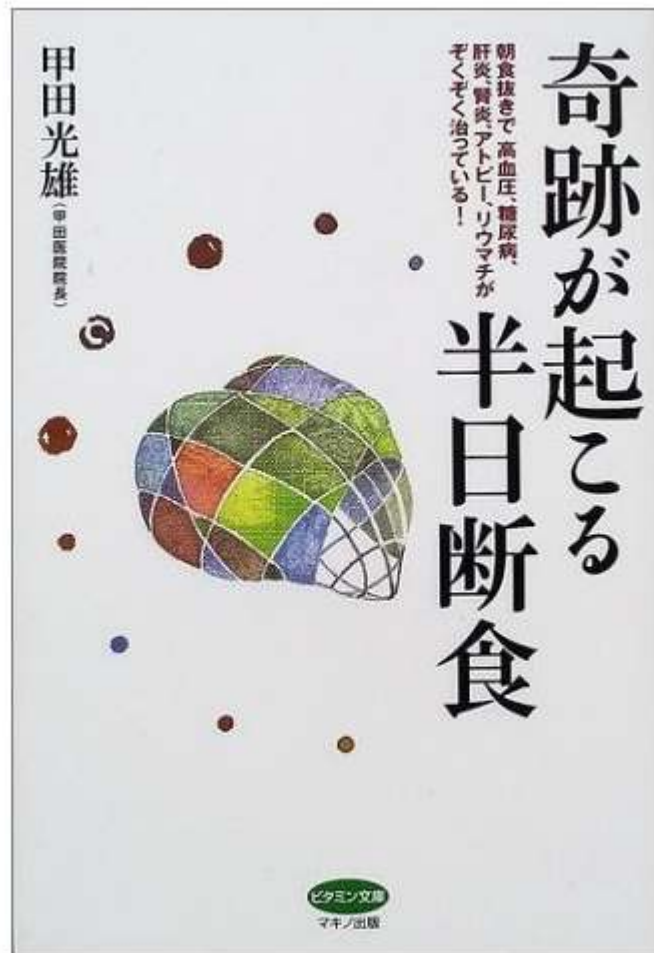


「食べること、やめました」
森美智代 (著)
マキノ出版



奇跡が起こる半日断食

甲田光雄



チームの
能力を上げる

①

スケジュールの
共有

②

仕事はワンセット
全部任せる

③

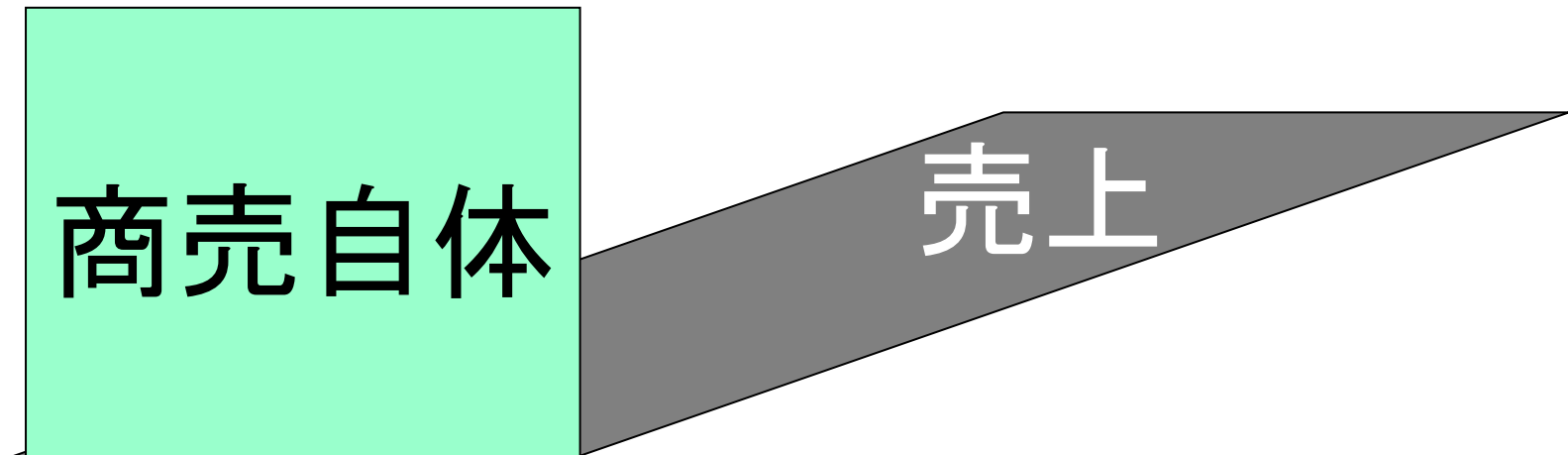
責任は
自分でとる

小規模なお店を
楽しく運営する
ために。

③

売上げを
追いつきすぎない。

売上は
商売自体の
影にすぎない。



はじめての創業で
始めのうちの売上は
誤差の範囲

一喜一憂しない

そのために

固定費を減らし

変動費を増やす

あとは、

寝ない。

食べない。

時もある。

さいごに

商売は
感動のために
ある。

なぜなら

顔や名前が
分からなくても

どれだけ

遠く離れていても

心で
つながることが
できる

お客様から
いただいた
お手紙

京都おぶぶ茶苑 様

Tの家内 優子と申します。
いつも心のこもったメール

ありがとうございます。

お知らせしようかずいぶん迷っていました、
今日の茶畑オーナーのメールを拝見し、
一購入者で失礼かとは思いましたが、

お知らせさせて頂きます。

夫は 3月20日 59才で急逝いたしました。
あまりにも突然で未だに信じられない
気持ちです。

主人は、おぶぶの皆様の仕事に対する
考え方・姿勢にとっても共感し、

「職種は違つても、ものを創るということは、
みな同じだ。」と言ひ、

「だからおぶぶぶが好きだ」と言っていました。

有楽町での物産展で

偶然お会いしたそうですね。

亡くなったあとのメールを見ていると、あれもこれもお願いしていただろうと思うと、涙ばかりで何も出来ませんでした。

でも、今度の茶畑オーナーの件は、是非お願いしたいと思っっています。

一口で申し訳ありませんが、主人が期待していた若い方達が、一所懸命育てて下さったお茶をいただいて、独りで生きていかなければ・・・と思いはじめています。

京都和束の地に主人のお茶が育っていると
思うだけで、心が休まるような気がします。
有難うございました。

これから
事業を始める
あなた。

一緒に

感動を起こして

よりよい未来を

創っていきましょう！

ご静聴

ありがとうございます

ございました！